



美しい春を美しく迎えるために

ピュアキーパー

PURE

KeepPer

「洗車プラス15分で」のひと声がさらなる感動をつくります

施工店にとってのメリット

ピュアキーパーは洗車の延長線上の商品、洗車に来たお客様に提案できます

洗車をするために来店されたお客様に、「あと15分余分に待っていただければ、ピュアキーパーを施工して、洗車だけでは落ちない汚れもきれいになります」と、比較的簡単に提案できます。しかも価格的に「ついでに買える」値段なので、利便性の高いSSで特に販売しやすい商品です。

3ヶ月に1回販売施工するので、お客様との関係が密になります

3ヶ月に1回お客様と「きれいになった、嬉しい」の時間を共有することになり、お客様との信頼関係が深くなって、洗車・コーティング以外の商品の販売につながりやすくなります。また、普段の洗車もさせていただける確率が高く、お客様の固定化にも有効です。

技術的に簡単であり、多くのスタッフに施工できます

すべての段階で「水」を使うので作業環境を選ばず、技術レベルもそれほどには高くないので、レクチャーによって比較的初心者にも簡単に施工できます。

新車のツヤが出るので、その良さを分かってもらえやすい

ポリマーは車の塗装と同質なので、新車のツヤと同じでお客様に実感してもらえやすくなります。

塗装面改善の方向性を持ち、繰り返すことの意味を出しやすい

犠牲被膜として塗装を守ると同時に、塗装面改善の方向性を内包していて、ある程度傷んだ塗装でも施工を繰り返すことによって新車の塗装のように戻っていきます。それをお客様に実感してもらうことにより、施工の繰り返しの訴求ができます。



お客様にとってのメリット

- ポリマーは車の塗装と同質なので、新車の塗装のような滑らかなツヤが出ます。
- お客様が新車の感動を、短期間で繰り返し味わえます。
- 作業時間が短く、待ち時間が短く、かつ低価格で買えます。
- こまめにきれいにしていきたい人にぴったり。
- 車を下取りあるいは売る時に、査定価格が上がってトクをします。



クリスタルキーパー

CRYSTAL

KeepPer

新車にもクリスタルキーパーが一番人気

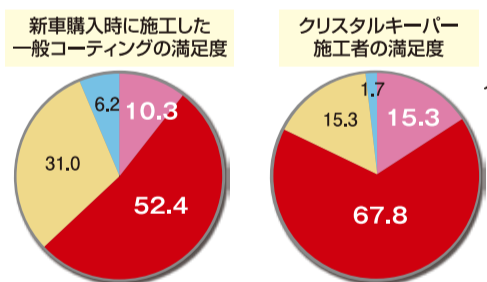
多くのユーザーが以前に施工したコーティングに疑問を持っていた

5年前、新車に5年耐久のコーティングが多く施工されました。それが5年後の今、消費者アンケートで聞いてみると、全体の47%までが「納得のいくものがあれば、また施工してみたい」と答えています。これは実に半数近くの人が以

前に施工したコーティングに「納得していない」ということにもなります。そんなお客様の関心が新しいコーティングカテゴリである「1年ごとに施工するクリスタルキーパー」に集まっているようです。

クリスタルキーパーは高い満足度を実現!!

Q.施工したコーティングに満足していますか?



新車購入時に施工したコーティングの満足度より一年コーティング「クリスタルキーパー」の満足度が高い

- とても満足している
- まあ満足している
- どちらとも言えない
- あまり満足していない
- 全く満足していない



3月から4月にかけて新車の納車ラッシュがあります。キーパーラボにも、お客様から「今度、新車があるんだけどコーティングを…」という問合せがぐいぐいと増えています。多くの場合、インターネットやチラシをご覧になって問合せをいただくのですが、そんなお客様の意識の中に一番強くあるのはやはり「クリスタルキーパー」のようです。

新「コーティングライフ」パンフレットができました!

お待たせしました!! 「コーティングライフ」パンフレットが新しくなりました。

品番、内容もそのままにビジュアルを一新。キーパーコーティングの輝き、ツヤを表現した写真を使用し、コーティング施工後に得られる感動をイメージしやすくなりました。

パワーアップした「コーティングライフ」パンフレットをぜひご利用ください。

PK77-04
2種のカーコーティングライフパンフレット
(クリスタルキーパー・ピュアキーパー)

【ご注文単位】 納期 翌日発送
100冊 ¥700 (送料別)
(A4 4ページ W210×H297mm)



PK77-02
3種のカーコーティングライフパンフレット
(ダイヤモンドキーパー・クリスタルキーパー・ピュアキーパー)

【ご注文単位】 納期 翌日発送
100冊 ¥1,200 (送料別)
(A4 8ページ W210×H297mm)

